



PROGRAMME DE FORMATION

« Mettre en place une stratégie d'entreprise impactante »

Pour qui ?

Cette formation s'adresse aux personnes exerçant une activité en tant qu'indépendant ou ayant un projet de création/reprise d'entreprise

Prérequis

Être porteur de projet de création d'entreprise ou chef d'entreprise en activité

Objectifs Pédagogiques

- ✓ Construire ou clarifier son offre de services/produits
- ✓ Définir et mettre en place sa stratégie commerciale
- ✓ Connaître les bases du marketing digital
- ✓ Travailler sa posture d'entrepreneur

Contenu

JOUR 1 : 7h

- Faire le point sur son activité : état des lieux des ressources, blocages et désirs
- Connaître précisément sa cible
- Clarifier son positionnement : qu'est-ce qui fait ma différence ?
- Vérifier l'adéquation entre son offre de prestation, sa cible et ses objectifs d'entreprise

JOUR 2 : 7h

- Définir ses objectifs commerciaux et mettre en place un plan d'action et de suivi
- Comprendre la psychologie du prospect et lever ses propres blocages
- Travailler son message commercial
- Maîtriser les différentes techniques de prospection

JOUR 3 : 7h

- Connaître les différents canaux et outils de marketing digital et leurs potentiels/utilisation
- Maîtriser les bases sur Instagram et LinkedIn
- Construire un plan de communication
- Mesurer et suivre ses efforts de communication

JOUR 4 : 7h

- Incarner sa posture d'entrepreneur : les responsabilités au-delà de la production de services
- Savoir gérer son temps pour une organisation efficace de son activité
- Écrire et dérouler son Pitch de manière adaptée à la situation et à l'auditoire
- Travailler sa prise de parole en public

Bonus : 3h de coaching individuel offert pour faire le point et/ou prospecter ensemble.

De 15 à 90 jours après la fin de la formation pour un suivi efficace et une mise en œuvre concrète des compétences acquises lors de la formation.

Moyens et méthodes pédagogiques

Awena Romand sera votre formatrice, elle vous accompagnera sur les 4 jours de formation et pourra coanimer avec d'autres intervenants sur les thèmes du marketing digital, de la prise de parole en public et de la posture d'entrepreneur.

Elle-même cheffe d'entreprise depuis 6 ans, elle exerce dans le domaine du développement d'affaires et la formation continue pour adultes, elle est aussi coach professionnelle certifiée et technicienne PNL et systémie.

Nous alternons régulièrement théorie et pratique, chacun des participants est amené à parler de son activité, de ses problématiques pour illustrer les sujets abordés. Cette implication permet d'effectuer un travail personnel efficace.

Supports et matériels utilisés : Paperboard, Google Drive, PowerPoint

Moyens d'évaluation des acquis mis en œuvre :

Évaluation formative en continu et QCM en fin de formation

Document d'évaluation de la satisfaction / Attestation de formation

Organisation

Dates d'entrée en formation :

- Plusieurs dates disponibles et consultables sur le site internet : www.bnacademy.fr

Durée :

- 4 jours soit 28 heures

Tarifs :

- Sur devis. Une solution de financement adaptée à votre profil vous sera proposée par la responsable du centre de formation

Matériel :

- Pour participer à cette formation, vous devez disposer d'un ordinateur. Pensez à ramener tous vos supports de communication (carte de visites, plaquettes etc.)

Modalités et délais d'accès

Afin de vous inscrire à cette formation, merci de nous contacter au moins 15 jours avant le début de la formation

Une fois votre inscription validée, nous vous adresserons *la convention de formation* et une convocation vous sera envoyée par mail avant le début de la formation.

Modalités de positionnement :

- Entretien obligatoire avec la responsable du centre de formation (étude du profil et du projet du participant)
- Fiche de candidature

Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

- La loi du 5 septembre 2018 pour la « liberté de choisir son avenir professionnel » a pour objectif de faciliter l'accès à l'emploi des personnes en situation de handicap.
- Notre organisme tente de donner à tous les mêmes chances d'accéder ou de maintenir l'emploi.
- Nous pouvons adapter certaines de nos modalités de formation, pour cela, nous étudierons ensemble vos besoins.
Pour toutes questions, merci de contacter : *Awena Romand, 07 81 27 64 47 ou awena@bnacademy.fr*

Contact :

- Demande de renseignements, organisation et assistance technique et pédagogique : *Awena Romand, 07 81 27 64 47 ou awena@bnacademy.fr*
- *Suivi administratif de la formation : Elodie Guerin*